



Recrute

UN/UNE ATTACHE(E) COMMERCIAL(E)

Poste basé à Montbéliard

Missions / Compétences : En équipe et sous la responsabilité du manager d'agence, vous aurez pour principales missions la prospection et le développement commercial :

- Cibler et identifier les décideurs,
- Développement d'une clientèle locale,
- Rendez-vous commerciaux : phoning, présentation physique et visites spontanées,
- Mise en place de partenariats commerciaux

Puis la recherche et délégation de profils :

- Sourcing métiers : rédaction et diffusion des annonces, CV-thèques,
- Sélection des CV, constitution de dossiers et recrutement des candidats,
- Mise à jour et suivi base de données candidats,
- Présentation et vente des profils au client

Gestion :

- Réalisation des contrats

Prise de fonction : De suite

Profil souhaité : De formation minimum Bac +2 (DUT, BTS), vous disposez d'une première expérience réussie dans la vente de services auprès des professionnels, idéalement dans le secteur de l'intérim et du recrutement.

Collaborateur(trice) de challenge, vous disposez d'un véritable esprit de service et voulez participer activement au développement commercial de l'agence. Au-delà de vos compétences, c'est donc bien votre personnalité qui fera la différence et l'envie de construire sur du long terme

Merci de faire parvenir votre CV et lettre de motivation

par mail : e.lhomme@celtis.eu