



Recrute

## UN/UNE ATTACHE(E) COMMERCIAL(E)

### Poste basé à Montbéliard

**Missions / Compétences** : En équipe et sous la responsabilité du manager d'agence, vous aurez pour principales missions la prospection et le développement commercial :

- Cibler et identifier les décideurs,
- Développement d'une clientèle locale,
- Rendez-vous commerciaux : phoning, présentation physique et visites spontanées,
- Mise en place de partenariats commerciaux

Puis la recherche et délégation de profils :

- Sourcing métiers : rédaction et diffusion des annonces, CV-thèques,
- Sélection des CV, constitution de dossiers et recrutement des candidats,
- Mise à jour et suivi base de données candidats,
- Présentation et vente des profils au client

Gestion :

- Réalisation des contrats

**Prise de fonction** : De suite

**Profil souhaité** : De formation minimum Bac +2 (DUT, BTS), vous disposez d'une première expérience réussie dans la vente de services auprès des professionnels, idéalement dans le secteur de l'intérim et du recrutement.

Collaborateur(trice) de challenge, vous disposez d'un véritable esprit de service et voulez participer activement au développement commercial de l'agence. Au-delà de vos compétences, c'est donc bien votre personnalité qui fera la différence et l'envie de construire sur du long terme

**Merci de faire parvenir votre CV et lettre de motivation**

**par mail** : e.lhomme@celtis.eu